

## Aumentare i guadagni del 60% e il fatturato del 30% è possibile!

Le esperienze sul campo hanno dimostrato che una corretta gestione delle attività tradizionali con l'introduzione del servizio **Slowchef** consente al ristoratore di incrementare del 60% i propri guadagni aumentando solo del 30% il proprio fatturato.

L'analisi della tabella che riportiamo di seguito spiega perché **Slowchef** sia un'opportunità da non perdere:

	Servizio al ristorante		Catevery		Totale		
Incassi		100.000,00 €		30.000,00 €		130.000,00 €	
<b>Costi (in % sugli incassi):</b>	<b>%</b>	<b>€</b>	<b>%</b>	<b>€</b>	<b>%</b>	<b>€</b>	
Costo della merce	29%	29.000,00 €	30%	9.000,00 €	29%	38.000,00 €	Riduzione degli sprechi con acquisti mirati
Packaging	2%	2.000,00 €	4%	1.200,00 €	2%	3.200,00 €	Il packaging è il nostro biglietto da visita, diamogli importanza
Spese per commissioni	-	- €	25%	7.500,00 €	6%	7.500,00 €	Sosteniamo costi importanti, come te e per te
Pubblicità e marketing	3%	3.000,00 €	2%	600,00 €	3%	3.600,00 €	Lo facciamo noi per te, è incluso nella commissione
Spese generali e amm.ve	14%	14.000,00 €	4%	1.200,00 €	12%	15.200,00 €	Ottimizziamo anche questo aspetto, ti aiutiamo a ridurle
Carte e commissioni d'incasso	1%	1.000,00 €	3%	900,00 €	1%	1.900,00 €	Incassiamo tutto con i circuiti delle carte di credito, questo è il costo medio del sistema
Costo del lavoro	29%	29.000,00 €	10%	3.000,00 €	25%	32.000,00 €	Niente personale di sala, pulizie e servizi complementari
Affitti passivi	8%	8.000,00 €	-	- €	6%	8.000,00 €	E' un costo fisso che hai già, non cambia, riduciamo la sua incidenza sul fatturato
Ammortamenti	1%	1.000,00 €	1%	300,00 €	1%	1.300,00 €	Rappresenta il "consumo" delle tue attrezzature
Altri costi	3%	3.000,00 €	1%	300,00 €	3%	3.300,00 €	Questi non mancano mai, è giusto prevederli
<b>Net Profit Margin %</b>	<b>10%</b>	<b>10.000,00 €</b>	<b>20%</b>	<b>6.000,00 €</b>	<b>12%</b>	<b>16.000,00 €</b>	

Perché aderire a Catevery ?	
<b>Aumento del fatturato</b>	<b>30%</b>
<b>Aumento dei tuoi guadagni</b>	<b>60%</b>